

无锡源清天木生物科技有限公司

"企业简介：天木生物孵化于清华大学无锡应用技术研究院,公司聚焦科学仪器领域,以生命科学和生物技术的科研与产业需求为导向,不断通过技术体系的创新,开发了系列高端特色生命类科学仪器。公司依托等离子体生物技术、微流控技术和检测机器人等核心技术体系,原创开发了等离子体诱变育种仪、单细胞微液滴分选仪、微液滴连续传代培养进化仪、生物培养过程在线检测仪和生物反应器等五大类 20 余款新产品。相关产品线能够显著提升细胞和菌种的开发效率和从菌种到生产的工艺优化效率,并显著提高科研人员的工作效率。公司研发实力雄厚,目前已搭建完成新一代自动化高通量菌种选育平台和智能化发酵工艺优化平台,同时能够为客户提供菌种改造、高通量筛选模型构建等技术服务。锐意创新,客户至上。天木生物将不断通过技术创新和装备创新,为生物发酵、合成生物学、酶工程、生物医药等领域提供高效研发平台和一站式解决方案,为推动生物产业的发展贡献一份力量。"

招聘信息：

一、**研发工程师** 招聘人数：5 人 需求专业：生物工程专业 学历要求：硕士 薪资：10 万/年

职位信息：

1. 对产品经理和研发部主管负责，负责生命科学仪器研发的相关工作；
2. 负责市场需求收集、需求分析、需求书编写、方案设计与优化、试验平台搭建及测试；
3. 参与整机集成开发，协同机械、自动化、软件等岗位，负责整机测试，收集测试问题，优化技术方案；
4. 整理相关技术资料，形成生产、质检、售后等标准操作规程文件，跟进转产过程问题，不断完善相关流程；
5. 跟进客户端应用情况，制定迭代优化方案。

职位要求：

1. 硕士及以上学历，生物技术、生物工程、发酵工程等相关专业，
2. 具备较强的科研能力，能够独立完成项目任务；
3. 动手能力强、有责任心、有较强的分析问题能力及良好的沟通技巧、乐于学习与创新；

二、**技术服务工程师** 需求专业：生物工程专业 招聘人数：5 人 学历要求：硕士 薪资：10 万/年

职位信息：

1. 熟悉公司技术及相关产品，并可以根据相关技术与客户进行沟通；
2. 根据客户需求拟定实验方案，开展相关技术服务工作，并及时与客户沟通；
3. 能够独立检索文献并对数据进行分析，整理相关报告；

4. 完成实验记录和总结。

职位要求：

1. 应届毕业生，具备生物工程及发酵工程背景；
2. 具备较好的内驱力，学习能力强，有良好的思维能力和沟通能力；
3. 具有良好的事业心和责任心，态度积极，具备团队合作精神；
4. 有生物传感器，检测方法开发经验者优先。

三、设备应用工程师 招聘人数：5人 需求专业：生物工程专业 学历要求：硕士 薪资：10万/年

职位信息：

1. 熟悉公司技术及相关产品，并可以根据相关技术与客户进行沟通；
2. 根据客户需求拟定实验方案，开展相关技术服务工作，并及时与客户沟通；
3. 能够独立检索文献并对数据进行分析，整理相关报告；
4. 完成实验记录和总结。

职位要求：

1. 硕士及以上学历，具备生物工程和合成生物学背景；
2. 具备较好的内驱力，学习能力强，有良好的思维能力和沟通能力；

四、应用技术工程师 招聘人数：5人 需求专业：生物工程专业 学历要求：硕士 薪资：15万/年

职位信息：

1. 熟悉公司技术及相关产品，配合销售同事开展技术支持，能接受出差；
2. 定期开展学术报告分享论坛，拥有良好的组织和沟通能力；
3. 根据交流情况，定期进行数据回溯及分析，获取市场动向及研究热点；
4. 熟悉公司仪器设备操作规程，能开展简单的实验项目工作。

职位要求：

1. 生物相关硕士及以上学历，博士优先。
2. 具备良好的逻辑思维和分析能力，能够定期进行报告撰写和整理；
3. 具备较好的内驱力，良好的时间管理和多任务处理能力；
4. 具备优秀的团队合作精神，有技术支持相关工作经验者优先。

五、海外销售经理 招聘人数：5人 需求专业：英语、法语、西班牙语、阿拉伯语等专业 学历要求：本科 薪资：18万/年

职位信息：

- 1、开拓新客户并维护现有客户关系：负责通过各种渠道寻找和开发潜在客户，与现有客户保持紧密的联系，了解客户的需求和反馈，为客户提供专业的销售咨询和服务；
- 2、制定销售计划并完成销售目标：根据公司的市场战略和销售策略，制定个人的销售计划，并确保按照计划执行，以达到或超越个人和团队的销售目标。
- 3、市场调研与竞争分析：深入了解海外市场和行业趋势，进行竞争对手分析，为公司提供有价值的市场信息和建议，帮助公司制定更有效的销售策略。
- 4、产品展示与推广：负责在海外市场推广公司的产品，包括参加展会、进行产品演示、准备销售材料等，提高公司产品在海外市场的知名度和竞争力。
- 5、售后服务与客户维护：为客户提供优质的售后服务，包括订单跟踪、产品交付、问题解决等，保持客户满意度，促进客户二次购买和口碑传播。

任职资格:

- 1.具备良好的英语听说读写能力,能够熟练地进行商务沟通,如有其他目标市场的语言能力,如西班牙语、法语、阿拉伯语等,将更具竞争力。
- 2.具备出色的沟通能力,能够与客户、同事和上级进行有效的沟通,准确传达信息,解决问题。
- 3.具备良好的团队协作精神,能够与其他团队成员合作,共同完成销售目标和其他工作任务。

福利: 双休、五险一金、节日福利、年终奖、商业保险、技能培训补贴、团建

单位联系人: 丁盈 联系电话: 15052209101 邮箱: dingying@biobreeding.com

联系地址: 无锡市新吴区净慧东道 196 号 G 栋